

# ПУБЛИЧНОЕ АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО «ЧЕЛЯБИНСКИЙ ТРУБОПРОКАТНЫЙ ЗАВОД»



CHELPIPE  
GROUP

## Результаты МСФО 2018г и обзор рынка

Март 2019

		Номер страницы
<b>ЧАСТЬ I</b>	<b>КЛЮЧЕВЫЕ ЦИФРЫ</b>	<b>3</b>
<b>ЧАСТЬ II</b>	<b>ОБЗОР РЫНКА И СТРАТЕГИЯ КОМПАНИИ</b>	<b>7</b>
<b>ЧАСТЬ III</b>	<b>ФИНАНСОВЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ</b>	<b>20</b>
<b>ЧАСТЬ IV</b>	<b>ПРИЛОЖЕНИЯ</b>	<b>26</b>

# КЛЮЧЕВЫЕ ЦИФРЫ

1



## КЛЮЧЕВЫЕ ДАННЫЕ

- Одна из крупнейших российских трубных компаний с диверсифицированной клиентской базой в нефтяной и газовой отраслях промышленности
- Основные производственные активы находятся в Челябинске (ЧТПЗ) и Первоуральске (ПНТЗ), Альметьевске и Ижевске (РИМЕРА)
- Андрей Комаров и Александр Федоров совместно контролируют свыше 80% группы ЧТПЗ
- Кредитные рейтинги: (Ba3/BB-/A+) – (Moody's, s / Fitch, neg / Эксперт РА, s)

## ОСНОВНЫЕ СОБЫТИЯ

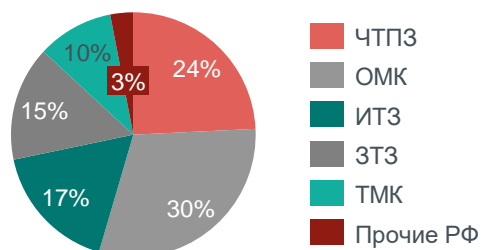
- Группа ЧТПЗ запустила **платформу электронной коммерции** для развития дополнительных продаж через прямой канал заказов и расширения возможностей приобретения конечными покупателями трубной продукции.
- Группа ЧТПЗ стала единственным поставщиком низкотемпературной ТБД для «Северного потока 2» в прибрежной зоне. Для этого заказа Группа освоила новую технологию сварки ТБД.
- «Газпром» и Группа ЧТПЗ составили дорожную карту труб для морских месторождений.
- **Рейтинговая группа Fitch повысила прогноз** относительно **группы ЧТПЗ** до стабильного, подтвердив рейтинг на уровне BB.
- Совет директоров ЧТПЗ утвердил видоизменили программу по **клиентоориентированности**
- ЧТПЗ подписал выпуск залога акций с ГПБ и ВТБ

## ОБЗОР

RUB bn	2016	2017	2018
<b>Revenue</b>	<b>135.5</b>	<b>158.3</b>	<b>178.8</b>
<b>EBITDA</b>	<b>28.1</b>	<b>23.6</b>	<b>28.2</b>
Margin (%)	20.7	14.9	15.8
<b>Net income</b>	<b>6.4</b>	<b>4.0</b>	<b>7.7</b>
Margin (%)	4.7	2.5	4.3
<b>Gross Debt</b>	<b>91.1</b>	<b>86.4</b>	<b>90.0</b>
<b>Cash</b>	<b>14.8</b>	<b>19.1</b>	<b>21.6</b>
<b>Net debt</b>	<b>76.2</b>	<b>67.3</b>	<b>68.4</b>
Net debt / EBITDA	2.7x	2.9x	2.4x

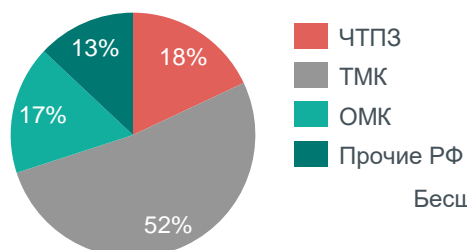
## ПОЗИЦИОНИРОВАНИЕ ПО ОТРАСЛЯМ В РОССИИ<sup>1</sup>

№2 на рынке ТБД



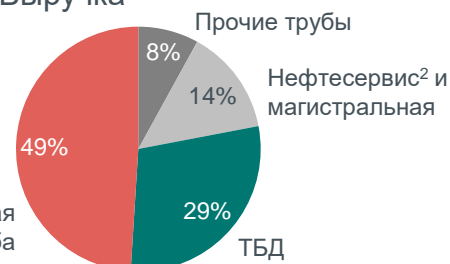
Рынок: 2.9 т. тонн<sup>1</sup>

№2 на рынке ОСТГ



Рынок: 2.5 т. тонн<sup>1</sup>

Выручка



178.8 млрд руб

Источник: данные компании

(1) Оценка компании за 2016 год, размер рынка предоставлен исключительно по сегментам ТБД и ОСТГ

(2) Нефтесервисный дивизион (ГК РИМЕРА)

# ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ НА РЫНКАХ ПРИСУТСТВИЯ КОМПАНИИ



CHELPIPE  
GROUP

<b>ТБД</b>	<ol style="list-style-type: none"><li>1. В 2018 году спрос на ТБД значительно увеличился на внутреннем рынке РФ (+492 тыс.т, +30%). Из-за завершения проекта «Северный поток» общий объем экспорта снизился (-324 тыс.т, -30%).</li><li>2. Основные проекты, для реализации которых осуществлялись поставки ТБД в 2018г:<ul style="list-style-type: none"><li>○ Северо-европейский газопровод (подводные и сухопутные части трубопровода «Северный поток-2»)</li><li>○ Турецкий поток</li><li>○ Обустройство нефтегазовых месторождений (Роснефть, Новатэк)</li></ul></li></ol>
<b>ОСТГ</b>	<ol style="list-style-type: none"><li>1. В 2018 году рынок труб ОСТГ РФ остался без изменений и составил 2,304 тыс.т.</li><li>2. Ключевые показатели нефтегазовой отрасли РФ: проходка в бурении (-0,5%), ввод новых скважин (-239 шт.), фонд скважин, добывающих продукцию (+ 2 124шт.). Такая динамика обусловлена обязательствами России по снижению добычи нефти, вследствие соглашения ОПЕК.</li></ol>
<b>Нефтесервис</b>	<ol style="list-style-type: none"><li>1. Рынок штанговых глубинных насосов (ШГН) существенно сократился на 17% из-за интенсивного смещения количества скважин со штанговых глубинных насосов на электроцентробежные насосы в Лукойле, Западная Сибирь, Сургутнефтегазе, Роснефть и Башнефти.</li><li>2. Растущий объем бурения на 2% сказался на росте фонда и росте рынка независимого обслуживания скважин электроцентробежных насосов (ЭЦН) в 2018 году и вырос на 1%</li></ol>
<b>Магистральное оборудование</b>	<ol style="list-style-type: none"><li>1. В 2018 году спрос на соединительные детали значительно увеличился на рынке РФ и в других странах СНГ (+8,46 тыс.т, +26%).</li><li>2. Основные проекты, для реализации которых осуществлялись поставки СДТ российскими производителями в 2018г:<ul style="list-style-type: none"><li>○ Северо-европейский газопровод</li><li>○ Строительство компрессорных станций на магистральном газопроводе Ухта – Торжок (вторая нитка)</li><li>○ Строительство Амурского газоперерабатывающего завода</li><li>○ Обустройство Заполярного нефтегазоконденсатного месторождения</li><li>○ Обустройство нефтяных месторождений Ванкорского кластера (Роснефть)</li><li>○ Строительство третьей очереди проекта Ямал СПГ (Новатэк)</li></ul></li></ol>

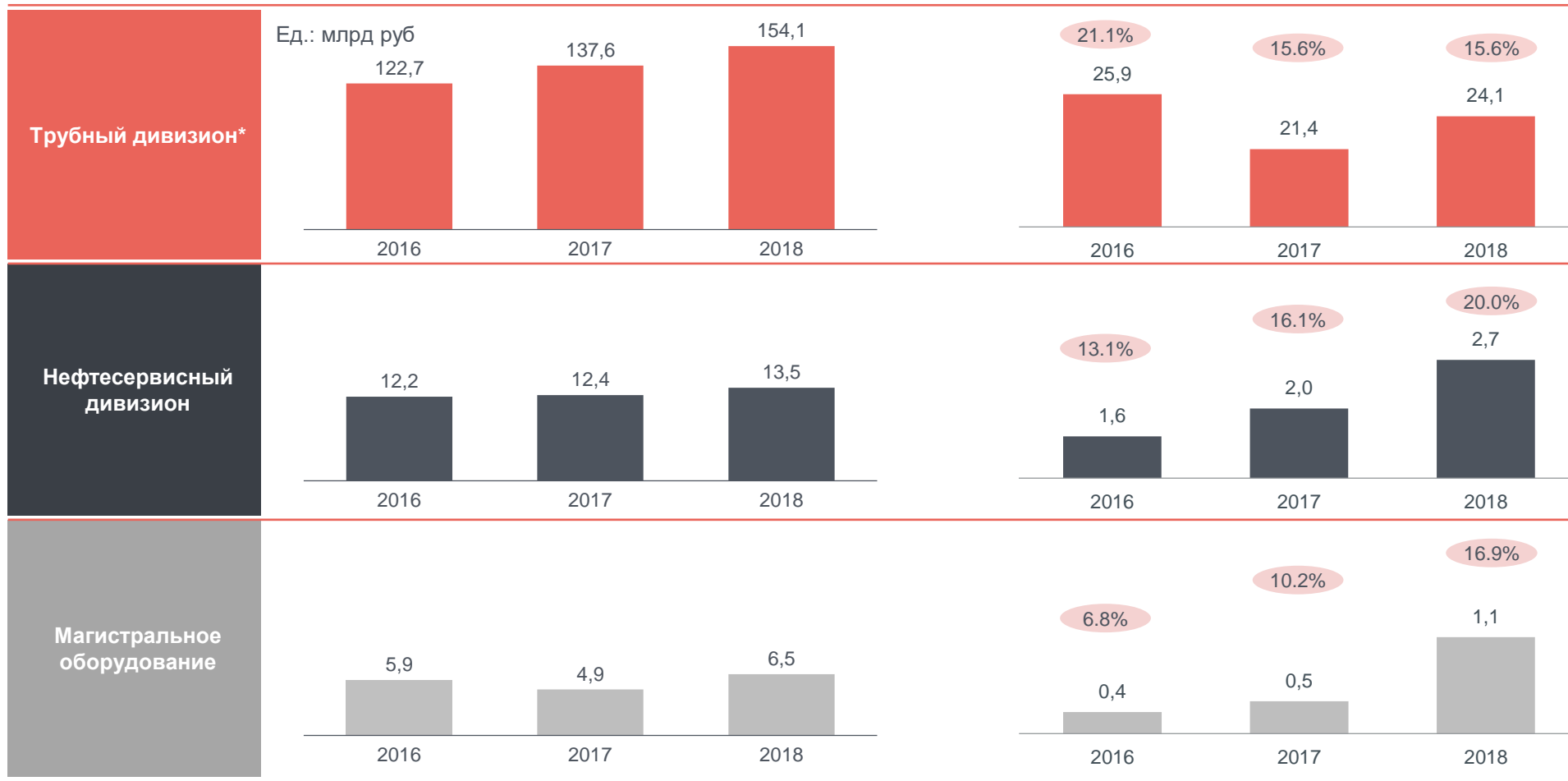
# ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ КОМПАНИИ ПО СЕГМЕНТАМ



**CHELPIPE  
GROUP**

## ВЫРУЧКА<sup>1</sup>

## ЕБИТДА<sup>2</sup>



(1) Включая межсегментные обороты. \*2016У вкл. финансовые результаты группы META, как части трубного дивизиона

(2) Данные EBITDA исключают внутригрупповые расчеты

= маржа EBITDA

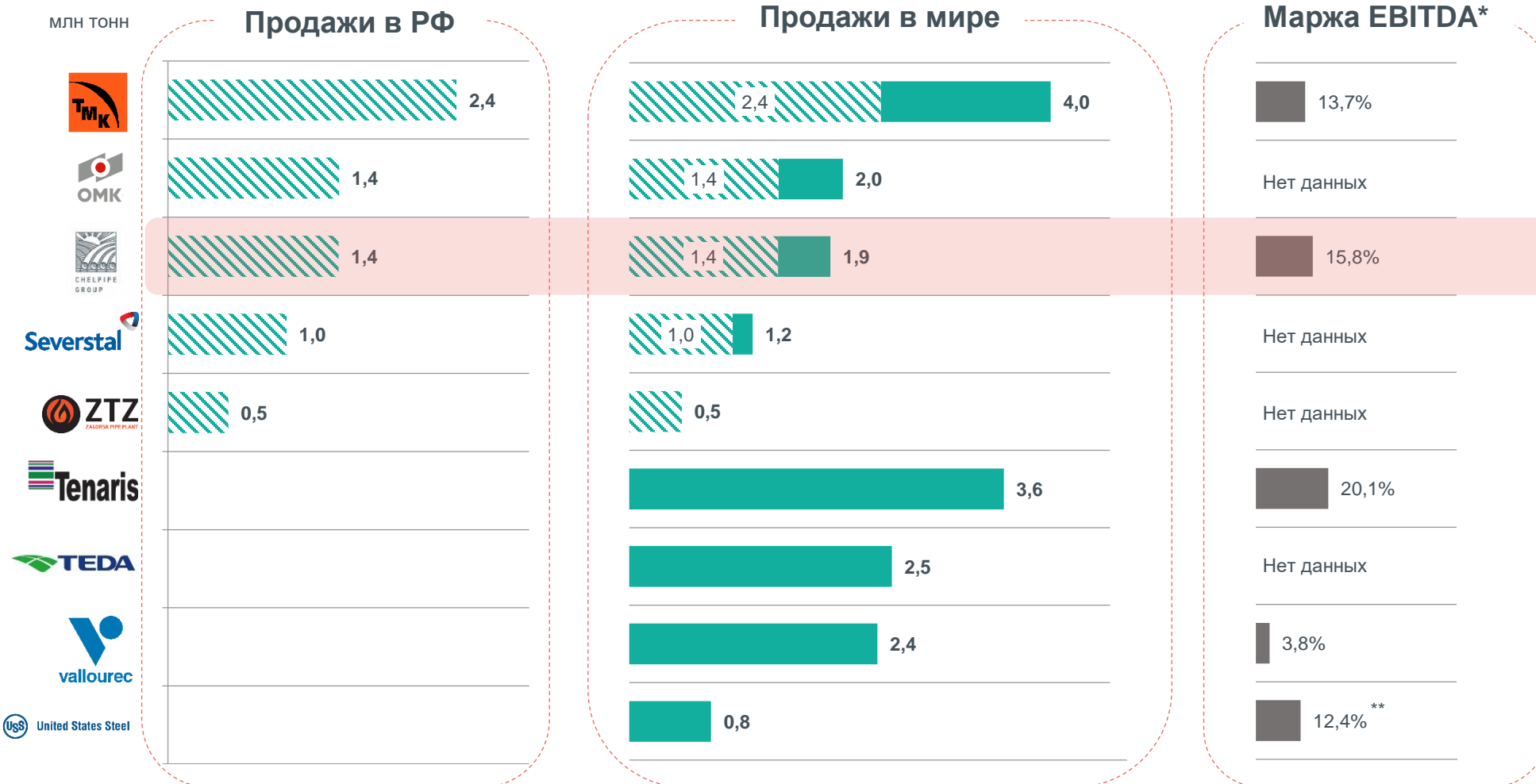
# ОБЗОР РЫНКА И СТРАТЕГИЯ КОМПАНИИ

# 2

# ЧТПЗ ВХОДИТ В СПИСОК МИРОВЫХ ЛИДЕРОВ В ТРУБНОЙ ОТРАСЛИ



ГРУППА  
ЧТПЗ



\* Данные для Группы, определенные в отчетности по МСФО

\*\* Рассчитан, как отношение EBITDA / Чистые продажи

Источник: данные компании и публичные источники



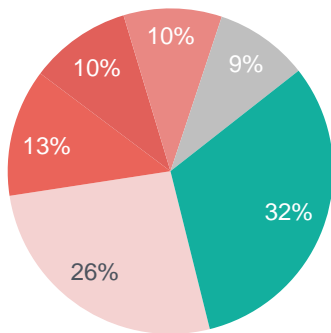
# ДИВЕРСИФИЦИРОВАННЫЕ КАНАЛЫ СБЫТА И НИЗКАЯ КОНЦЕНТРАЦИЯ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ В ПРОМЫШЛЕННОМ СЕКТОРЕ



CHELPIPE GROUP

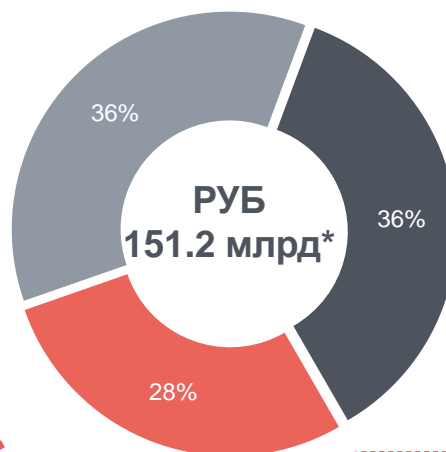


Структура выручки в нефтяной сегменте

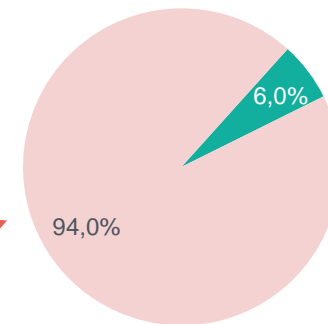


■ Прочие

## Структура выручки по отраслям в трубном сегменте



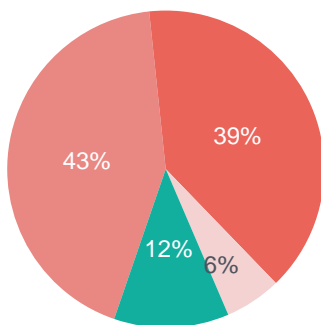
Структура выручки в промышленном сегменте



■ TOP-7 \*  
■ Прочие

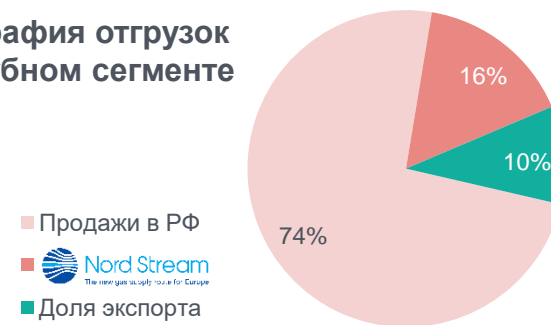
\*В т.ч.: Больверк, Инженерная компания «АЭМ-технологии», Рунак, КАМАЗ, НИПИГАЗПЕРЕРАБОТКА, СГК, РПРЗ, СААЗ Комплект, Т Плюс, Ижевский завод нефтяного машиностроения и Красный котельщик

Структура выручки в газовом сегменте



■ Прочие

География отгрузок в трубном сегменте



■ Продажи в РФ  
■ Nord Stream  
■ Доля экспорта

\* Выручка от иностранных потребителей

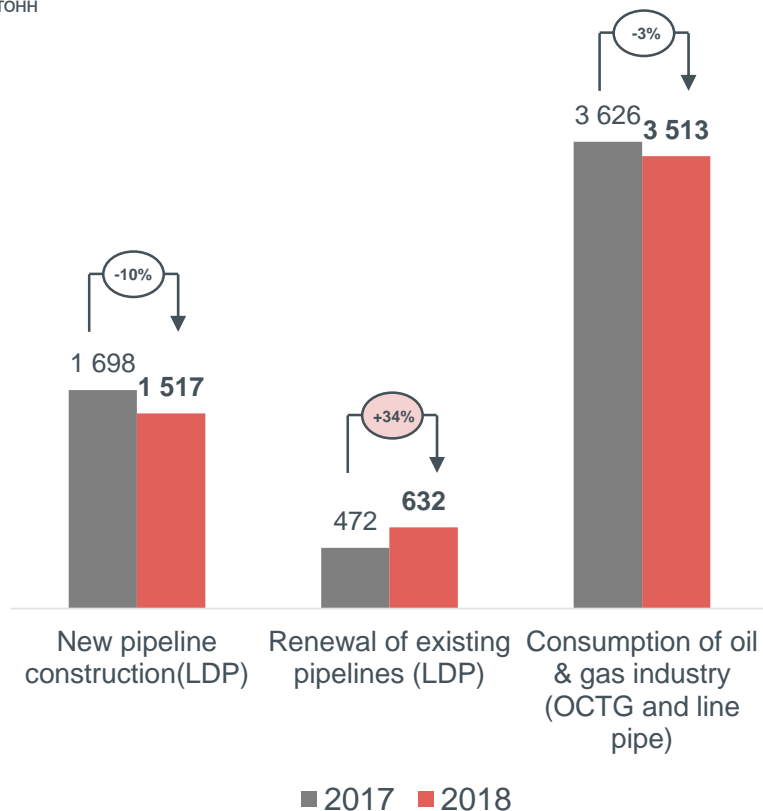
# СТАБИЛЬНЫЕ КАПИТАЛЬНЫЕ ЗАТРАТЫ НА НЕФТЬ И ГАЗ ПОДДЕРЖИВАЮТ СПРОС НА ТРУБЫ ТБД И ОСТГ



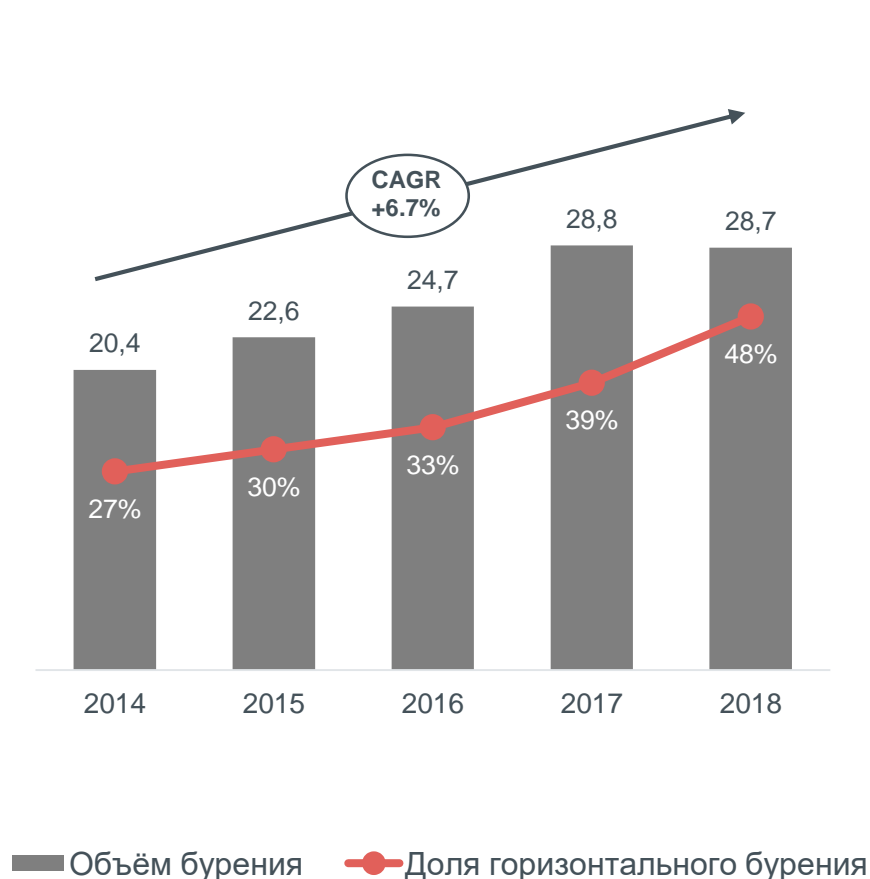
CHELPIPE  
GROUP

СНИЖЕНИЕ СПРОСА НА НОВЫЙ ПРОЕКТ  
ПРОИЗВОДСТВА ТБД ЧАСТИЧНО  
КОМПЕНСИРУЕТСЯ УВЕЛИЧЕНИЕМ СПРОСА  
НА ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ ТБД

Тыс. тонн



СТАБИЛЬНЫЙ РОСТ БУРЕНИЯ В РФ

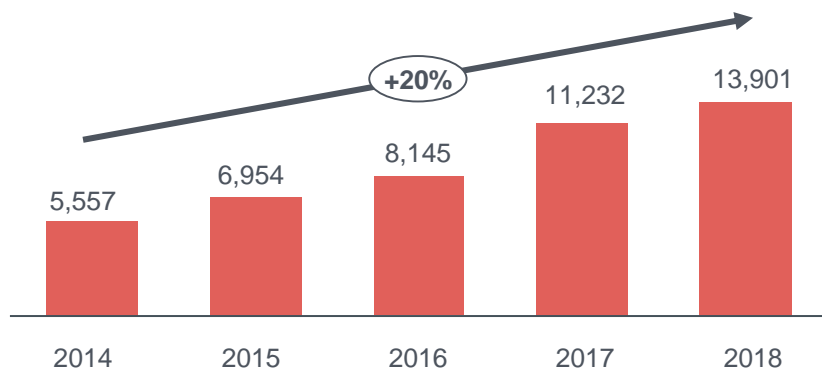


# РОСТ ГОРИЗОНТАЛЬНОГО БУРЕНИЯ ПРОДОЛЖИЛСЯ, СОКРАЩЕНИЕ ДОБЫЧИ НЕФТИ ОТРИЦАТЕЛЬНО СКАЗАЛОСЬ НА КОЛИЧЕСТВЕ НОВЫХ СКВАЖИН



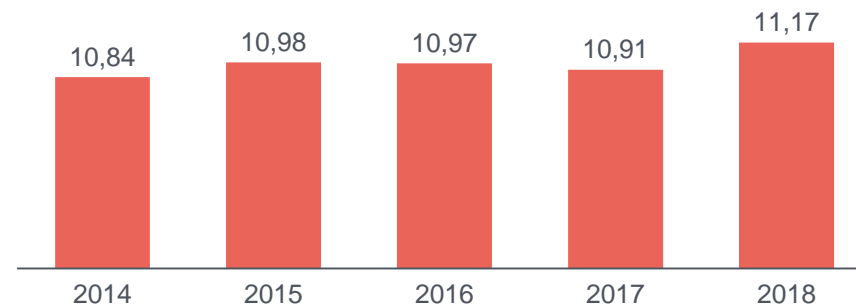
## ГОРИЗОНТАЛЬНОЕ БУРЕНИЕ В РФ

Километров

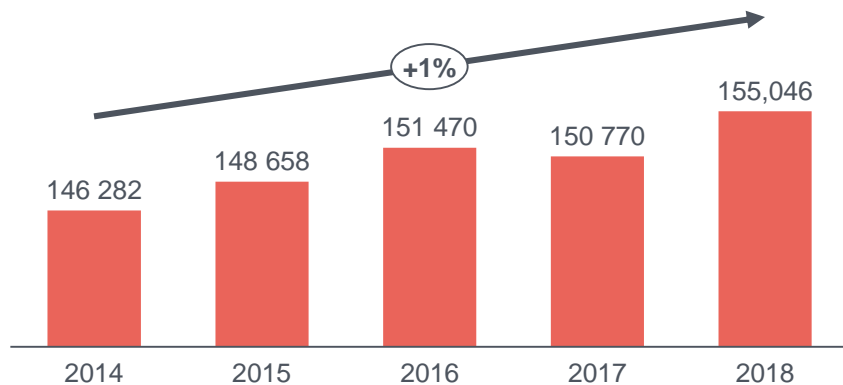


## ПРОИЗВОДСТВО НЕФТИ В РФ

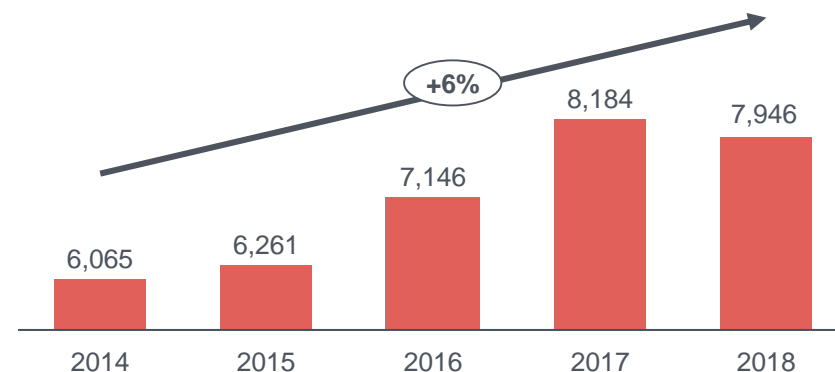
Миллионы баррелей в день



## КОЛИЧЕСТВО ДЕЙСТВУЮЩИХ СКВАЖИН В РФ



## ВВОД НОВЫХ СКВАЖИН В РФ



# ЧТПЗ ПОДДЕРЖИВАЕТ ВЫСОКИЙ УРОВЕНЬ КЛИЕНТООРИЕНТИРОВАННОСТИ ЗА ПРЕДЕЛОМ НЕФТЕГАЗОВОЙ ОТРАСЛИ



\*Согласно прогнозу государственной корпорации развития «ВЭБ.РФ»

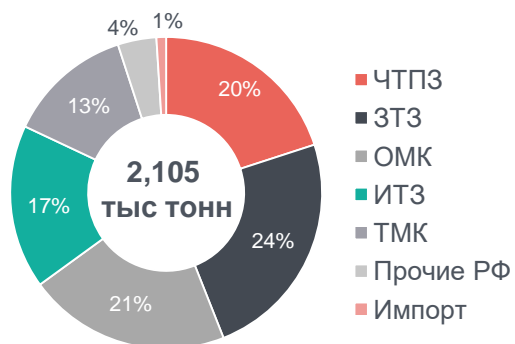
\*\* ТЭС – Тепловая электростанция

НПП – Атомная электростанция

# ЧТПЗ ЗАНИМАЕТ ЛИДЕРСКИЕ ПОЗИЦИИ СРЕДИ КРУПНЕЙШИХ КОМПАНИЙ ТРУБНОЙ ОТРАСЛИ



## ТБД

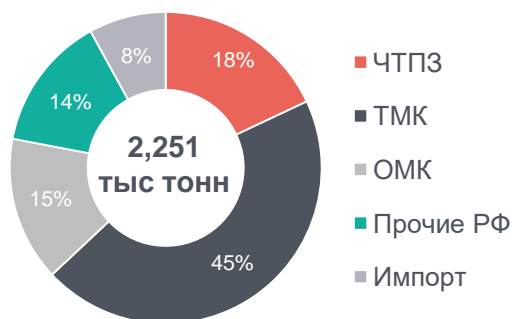


**5** ведущих производителей ТБД в РФ обеспечивают **95%** от общих продаж

В 2018 ЧТПЗ занял 3 место по объему продаж на рынке ТБД

Доля рынка, занимаемая ЧТПЗ в России варьируется около 24-26% в зависимости от графика инфраструктурных проектов. В 2018 году рыночная доля уменьшилась вследствие поставок в три трубопрокатных проекта за рубежом

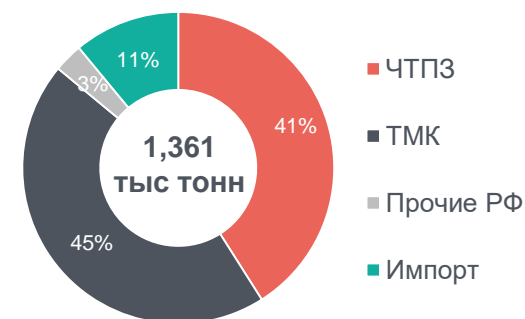
## ОСТГ



На данный момент имеются **3** крупнейших производителя труб ОСТГ, чья доля составляет **78%** от всего российского рынка

В 2018 году ЧТПЗ занял 2 место по объему продаж

## Прочие бесшовные трубы



Доля **2** основных производителей бесшовных труб (ТМК и ЧТПЗ) составляет **85%** внутреннего рынка

Доля российских производителей составляет около **89%** локального рынка; остальное импортируется

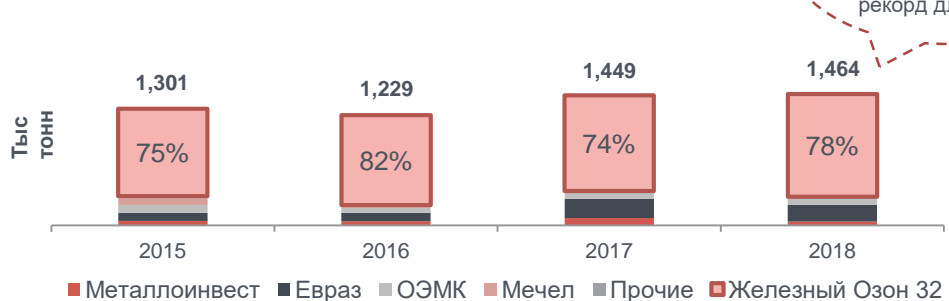
ЧТПЗ сосредоточен на 3 основные отрасли, где используются бесшовные трубы: нефтегазовая, машиностроение и для общего назначения

# КОМПАНИЯ ИМЕЕТ ПРЯМОЙ ДОСТУП К НИЗКОЗАТРАТНОЙ СЫРЬЕВОЙ БАЗЕ

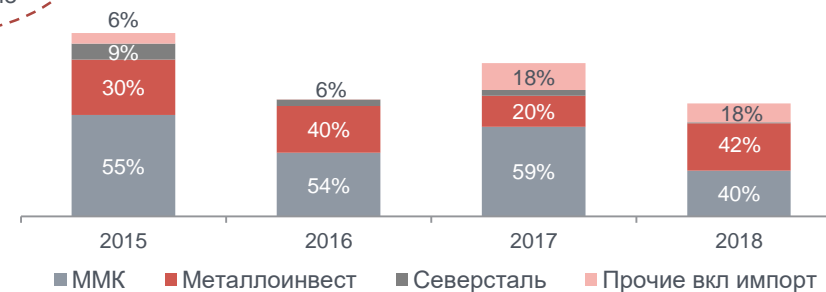


CHELPIPE  
GROUP

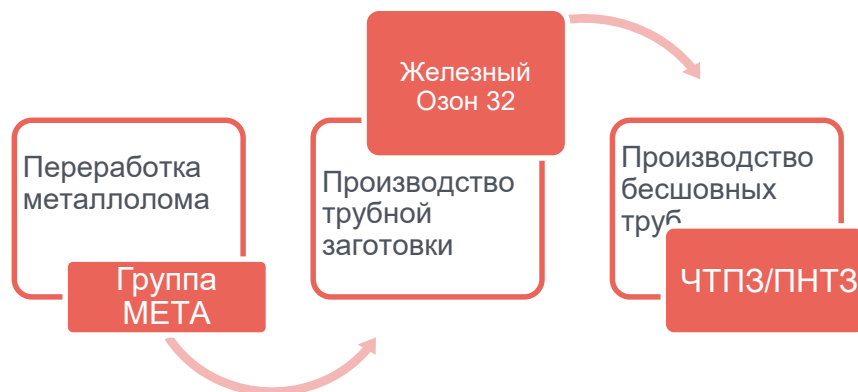
## ПОСТАВКИ ТРУБНОЙ ЗАГОТОВКИ



## СТРУКТУРА ЗАКУПОК ЛИСТА



Высокий уровень вертикальной интеграции при производстве бесшовных труб



Выгодное расположение вблизи поставщиков стального листа для заготовки под ТБД



# ЛОМОЗАГОТОВИТЕЛЬНЫЙ ДИВИЗИОН ПОЗВОЛЯЕТ ОБЕСПЕЧИТЬ ВЕРТИКАЛЬНУЮ ИНТЕГРАЦИЮ БЕСШОВНОЙ ТРУБ



## ОБЗОР ЛОМОЗАГОТОВИТЕЛЬНОГО ДИВИЗИОНА

- ГК МЕТА входит в ТОП-3 крупнейших отечественных компаний по заготовке, переработке и реализации стального лома
- МЕТА представлена в 16 регионах России более, чем 90 производственно-заготовительными участками
- Компания использует передовые технологии и технику крупнейших отечественных и международных концернов, как: Metso Lindemann, Liebherr, FUCHS, Sierra, KAMAZ, MAZ, MAN, и т.д.
- С момента запуска «Железный Озон-32» (Электросталеплавильного комплекса) производственные затраты на ПНТЗ значительно ниже, благодаря замещению потребности в покупке транзитного лома производственным ломом МЕТА для выплавки трубной заготовки

## КЛЮЧЕВЫЕ РЕГИОНЫ ПРИСУТСТВИЯ В 2018г

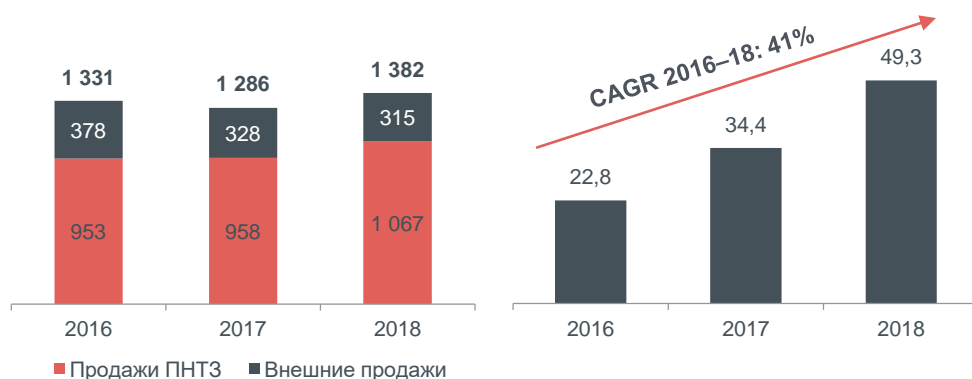
№	Регион присутствия
1	Свердловская область
2	Челябинская область
3	Курганская область
4	Пермский край
5	Республика Башкортостан
6	Тюменская область
7	ХМАО
8	Москва и Московская область
9	Санкт-Петербург и Лен. область
10	Самарская область
11	Ульяновская область
12	Республика Марий Эл
13	Саратовская область
14	Кировская область
15	Вологодская область
16	Тульская область



## ПЕРЕРАБОТКА ЛОМА

Реализация черного лома, тыс. тонн

Реализация цветного лома, тыс. тонн



## КЛЮЧЕВЫЕ ПАРТНЕРСТВА



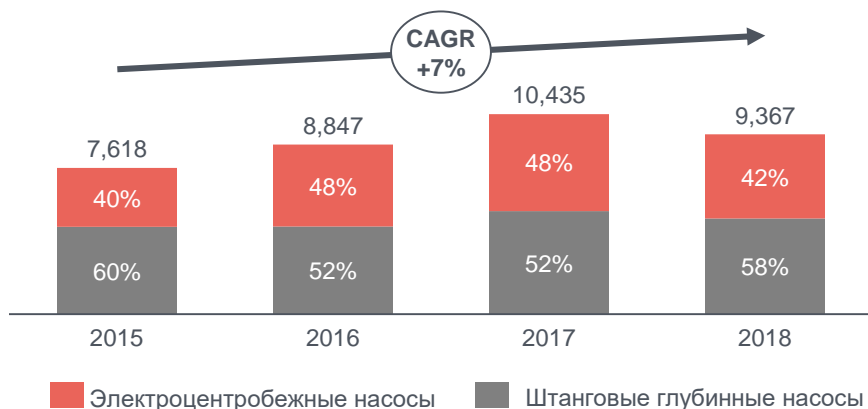
# НЕФТЕСЕРВИСНЫЙ ДИВИЗИОН УДЕРЖИВАЕТ СТАБИЛЬНЫЕ ОБЪЕМЫ



## ОБЗОР

- Группа «РИМЕРА» была основана в 2007 году и в настоящее время представляет подразделение группы ЧТПЗ по обслуживанию нефтяных месторождений.
- «РИМЕРА» объединяет ведущих российских производителей оборудования для механизированной эксплуатации скважин - «Алнас» (электро-погружные насосные системы) и «Ижнефтемаш» (штанговые насосы), а также сервисную сеть, которая поддерживает оборудование OFS и OCTG
- РИМЕРА продолжила наращивать долю обслуживаемых скважин до 21% от общего фонда РФ, а также оптимизировала производство насосов

### Объем производства оптимизирован в соответствии с прогнозированием рынка

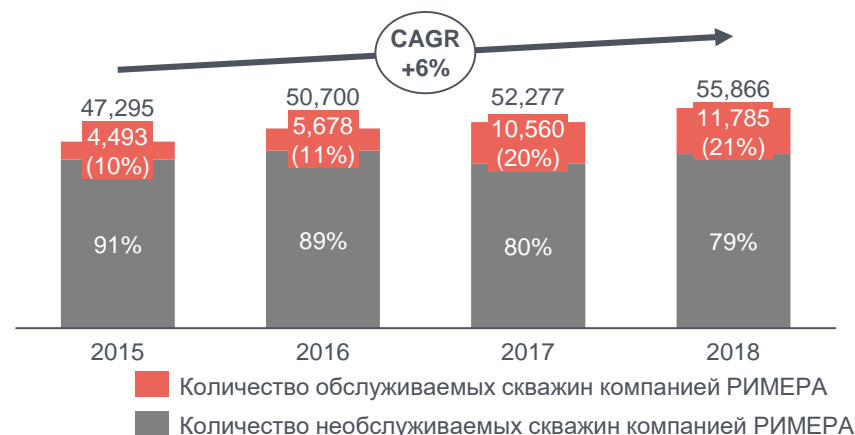


## КЛЮЧЕВЫЕ ГЕОГРАФИЧЕСКИЕ РЕГИОНЫ

No.	Region
1	Republic of Tatarstan
2	Udmurt Republic
3	Orenburg region
	Khanty-Mansi Autonomous region – Yugra
4	• Nizhnevartovsk
	• Nyagan
	• Nefteugansk
	Yamal-Nenets Autonomous region
5	• Noyabrsk
	• Muravlenco
	• Gubkinskiy



### Доля скважин ESP, обслуживаемых в России, увеличивается





# УВЕЛИЧЕНИЕ ЭКОНОМИИ ОТ ВНЕДРЕНИЯ ПРОГРАММЫ ПОВЫШЕНИЯ ОПЕРАЦИОННОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ



Конец 2017

Конец 2018

4,062 млн руб.  
экономии\*

## Основные составляющие программы повышения эффективности



### Организация снабжения

- Снижение затрат на поставку за счет смены поставщиков и централизации закупок у третьих сторон, что приводит к оптовым скидкам.
- Экономия: 66 млн руб**

### Расходы на электроэнергию

- Модернизация инженерных сетей
- Увеличение доли спотовых закупок природного газа
- Экономия: 127 млн руб**

### Сырьё и материалы

- Оптимизация сырьевой базы.
- Установка нового оборудования, улучшение работ фрезёра на сталелитейном заводе.
- Экономия: 257 млн руб**

### Оптимизация численности персонала

- Устранение неэффективных должностей, перевод малоиспользуемых сотрудников в альтернативные подразделения.
- Экономия: 602 млн руб**

### Производственная эффективность

- Совершенствование технологии производства, перемещение отдельных компонентов
- Оптимизация графика ремонтных работ
- Оптимизация маршрутов производства
- Экономия: 1 539 млн руб**

### Вертикальная интеграция производства

- Замена внешних услуг и продуктов собственными производственными мощностями
- Экономия: 1 333 млн руб**

\*Экономия только на операционном улучшении, без снижения финансовых затрат.

# СТРАТЕГИЧЕСКИЕ ПРИОРИТЕТЫ ГРУППЫ ОРИЕНТИРОВАНЫ НА ДОЛГОСРОЧНОЕ УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ



CHELPIPE  
GROUP

## Стратегические приоритеты Группы ЧТПЗ на 2019г



### Повышение операционной эффективности

- Внедрение решений по **искусственному интеллекту**, обработке данных и системе контроля оборудования через Интернет
- Оптимизация себестоимости производства
- Сокращение непроизводственных операций
- Сокращение производственных дефектов
- Совершенствование системы управления запасами



### Совершенствование ассортиментной линии

- Производство стальной трубной продукции с более высокой добавленной стоимостью
- Расширение линейки OCTG
- Внедрение новых технологий сварки, новых материалов (лазерная сварка, сплавы, композиты, полимеры)



### Организационное развитие и инвестиции в человеческий капитал

- Обеспечение максимальной прозрачности корпоративного управления
- Привлечение лучших бизнес-практик управления и контроля
- Развитие основных компетенций производственного и управленческого персонала



### Клиентоориентированность

- Развитие электронной платформы и связи с конечными потребителями
- Реинжиниринг бизнес-процессов
- Внедрение системы SAP
- Принятие решений на основе комплексного анализа количественных данных
- Интеграция системы управления цепочками поставок
- Создание общего сервисного центра

# ФИНАНСОВЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ

3

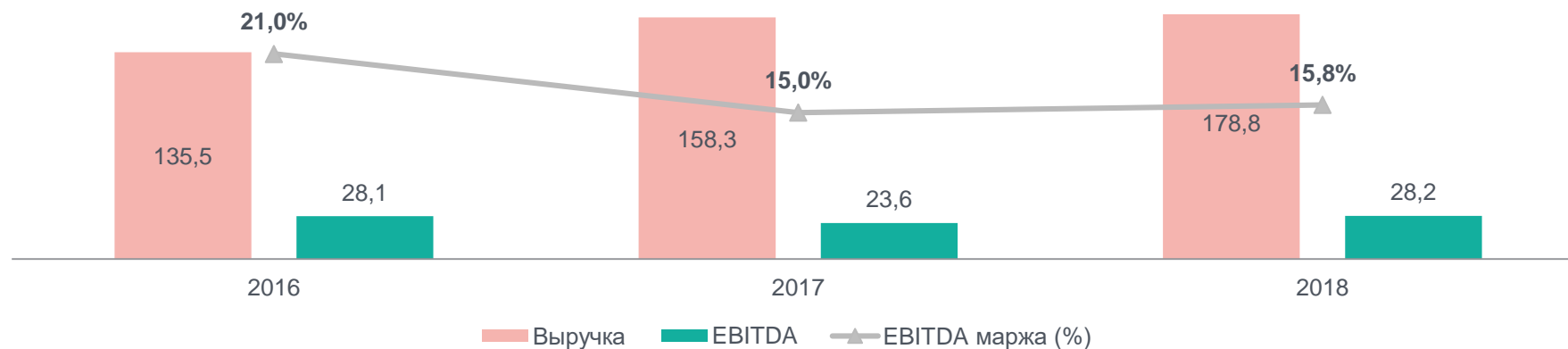
# ПОКАЗАТЕЛИ ФИНАНСОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ



CHELPIPE  
GROUP

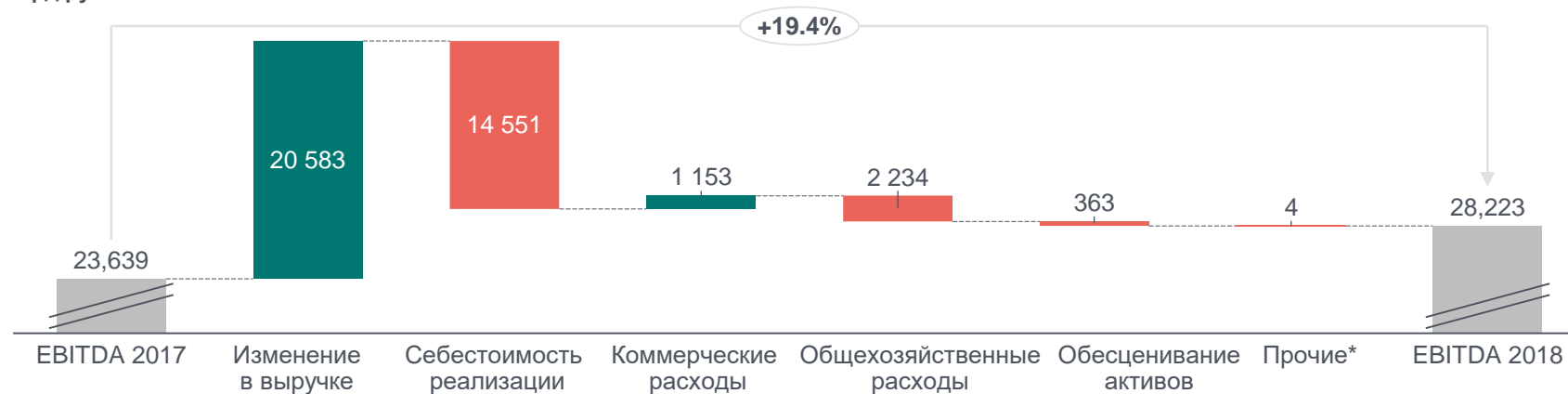
## Ключевые цифры

Млрд руб



## Факторный анализ скорректированного показателя EBITD

Млрд руб



\* Включая прибыль/убыток от дочерних компаний и доход от полученных дивидендов

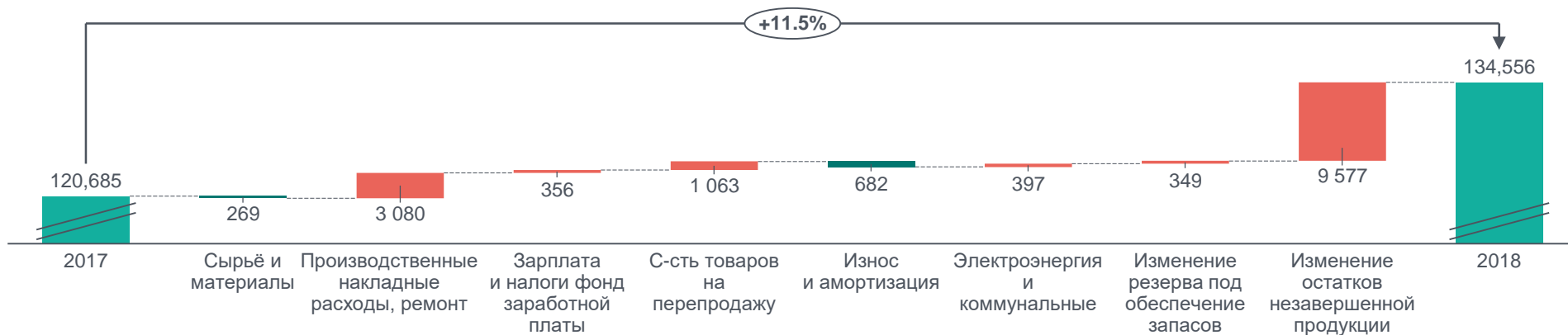
# ДИНАМИКА ИЗМЕНЕНИЯ ИЗДЕРЖЕК



CHELPIPE  
GROUP

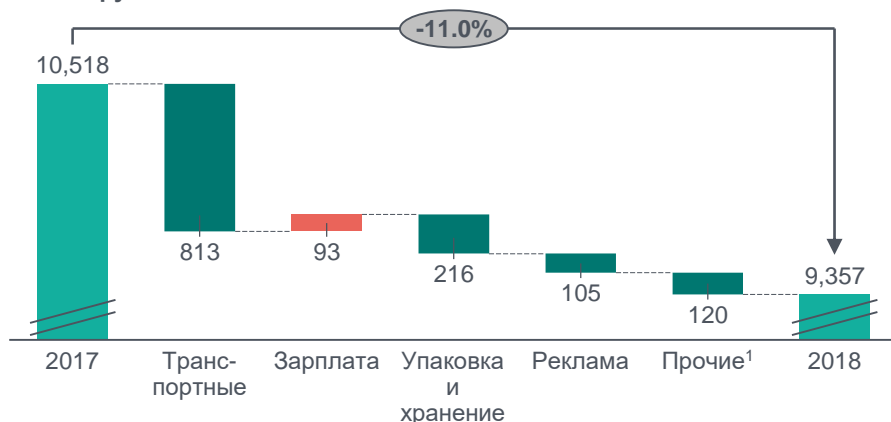
## Себестоимость реализации

Млн руб



## Коммерческие расходы

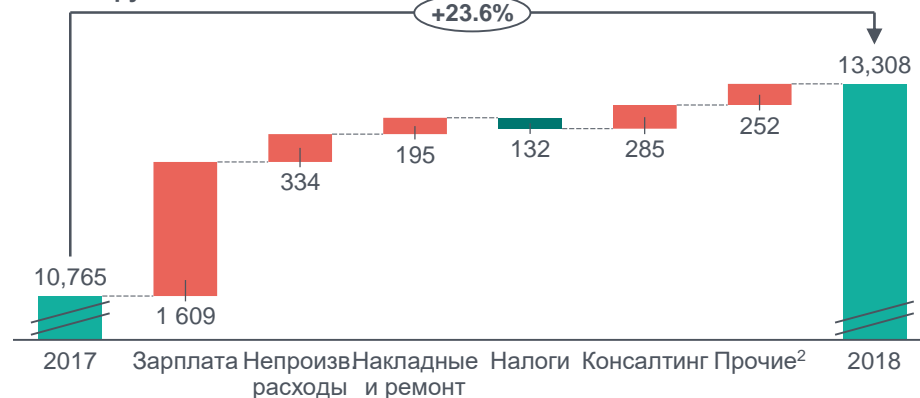
Млн руб



\*В том числе: комиссионные сборы, административные расходы, износ и амортизация, лизинг и страхование

## Общехозяйственные и административные расходы

Млн руб

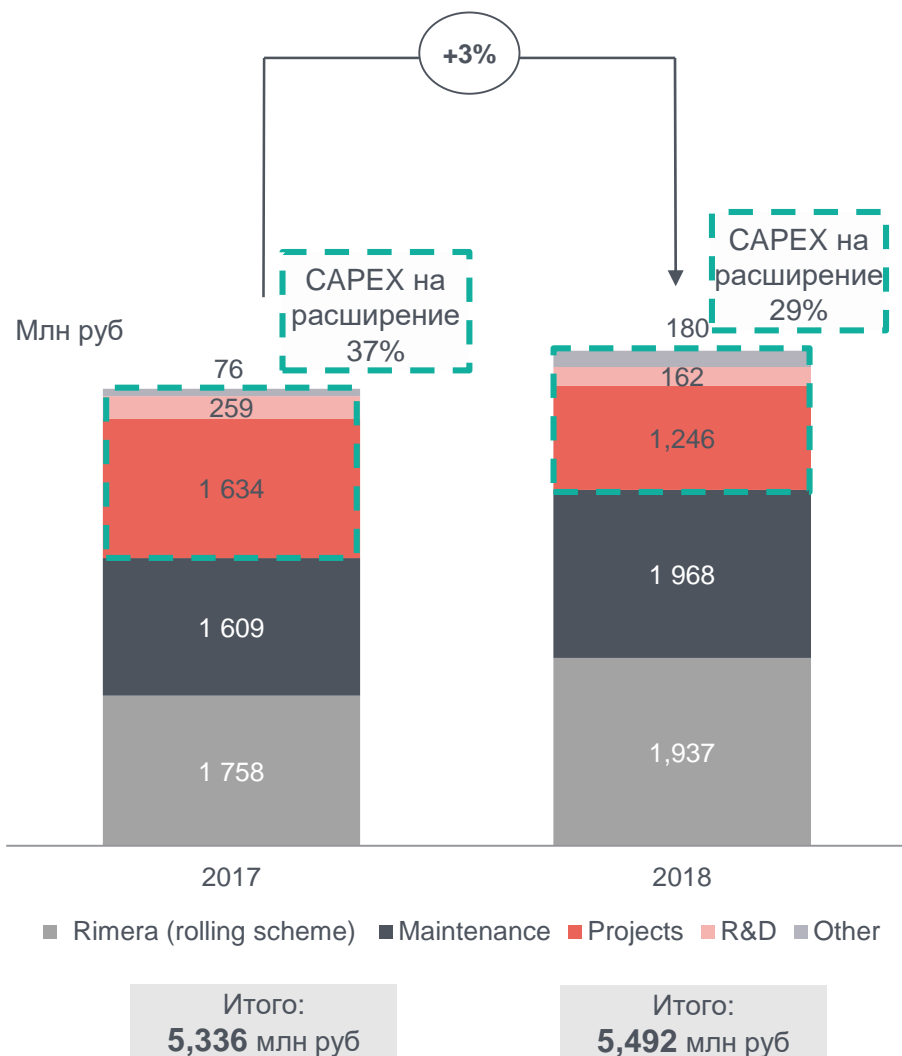


\*\*В том числе: страхование, социальные проекты, благотворительность и прочие расходы

# СБАЛАНСИРОВАННЫЙ ПОДХОД К УПРАВЛЕНИЮ ИНВЕСТИЦИЯМИ



CHELPIPE  
GROUP



## Основные проекты Компании

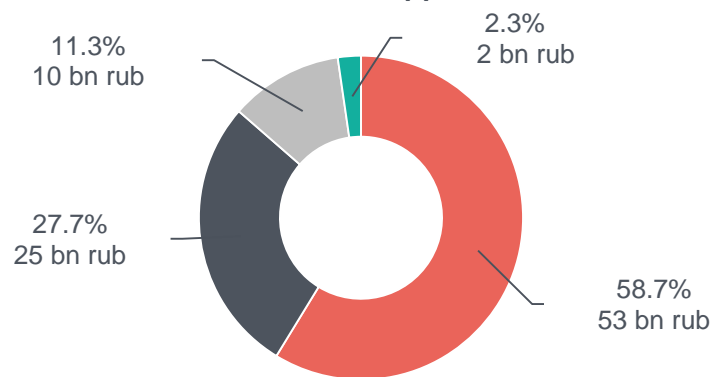
Наименование проекта	Млн руб
<b>CAPEX на расширение</b>	<b>1,587</b>
IT проекты, включая:	549
<i>Цифровизация бизнеса(ERP / SAP)</i>	517
<i>Внутренняя документация IT решений</i>	19
<i>Автоматизация безопасности</i>	13
Программа повышения эффективности/ Решения для искусственного интеллекта	257
Инновационные проекты/ R&D / Анализ данных	268
Экологические проекты	25
Проекты в нефтепромысловых услугах	291
Улучшение ломозаготовительного дивизиона	17
Прочие проекты	180
<b>CAPEX на поддержание</b>	<b>1,968</b>
Поддержание трубо-магистрального дивизиона	1,411
Прочие проекты	557
<b>Прокатная схема РИМЕРЫ</b>	<b>1,937</b>
<b>ИТОГО</b>	<b>5,492</b>

# СТРУКТУРА ИЗМЕНЕНИЯ КРЕДИТНОГО ПОРТФЕЛЯ КОМПАНИИ



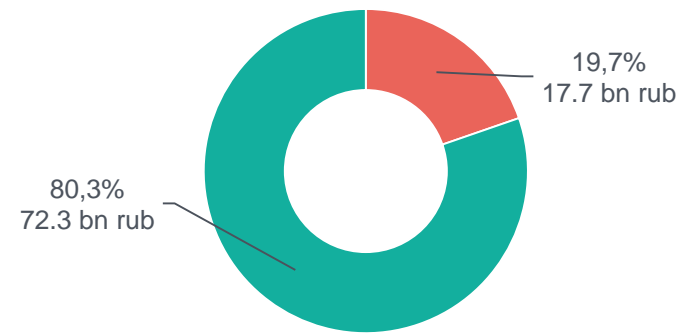
CHELPIPE  
GROUP

## РАЗБИВКА КРЕДИТОРОВ\*



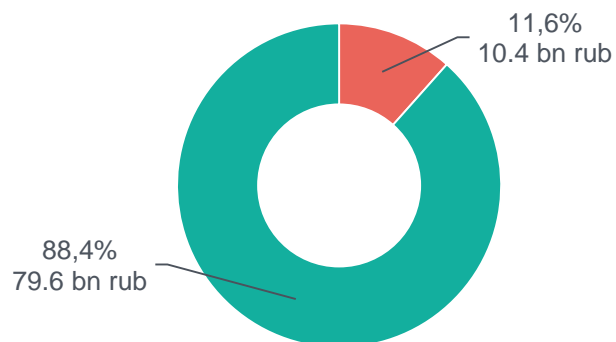
■ ГосБанки ■ Облигации ■ Иностранные банки ■ Прочие банки

## РАЗБИВКА ПО СРОКАМ



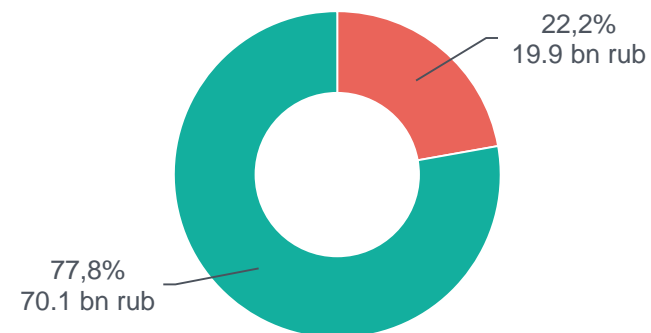
■ Краткосрочные ■ Долгосрочные

## ВАЛЮТА КРЕДИТА



■ Иностранная валюта ■ Рубли

## ТИП СТАВКИ



■ Плавающая ■ Фиксированная

\* В соответствии с МСФО

# СНИЖЕНИЕ ОБЩЕГО ДОЛГА И ОПТИМИЗАЦИЯ КРЕДИТНОГО ПОРТФЕЛЯ ЯВЛЯЮТСЯ ПРИОРИТЕТАМИ ФИНАНСОВОЙ СТРАТЕГИИ



Динамика долгового портфеля на конец года

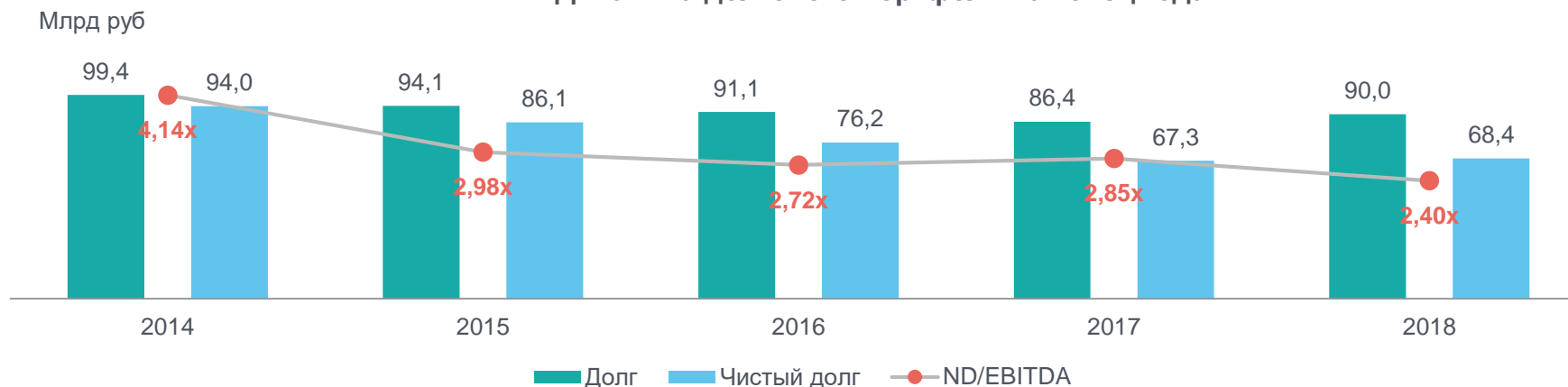


График погашения кредитного портфеля<sup>1</sup>



Кредитные рейтинги

<b>Expert</b> <small>РАЙТИНГОВОЕ АГЕНТСТВО</small>	<b>ruA+</b>	Stable
<b>FitchRatings</b>	<b>BB-</b>	Stable ↑ Negative
<b>MOODY'S</b>	<b>Ba3</b>	Stable

1. График погашение в соответствии с РПБУ, без дисконтирования по МСФО, общая сумма погашения долга с учетом лизинга составила 90.3 млрд руб



# ПРИЛОЖЕНИЯ

4

## Сокращенный отчет о финансовом положении

Млрд руб	По состоянию на 31/12/2018	По состоянию на 31/12/2017
<i>Денежные средства и их эквиваленты</i>	21.6	19.1
<b>Оборотные активы</b>	77.5	86.8
<b>Внеоборотные активы</b>	64.6	66.1
<b>Итого активы</b>	<b>142.1</b>	<b>152.9</b>
<b>Краткосрочные обязательства</b>	64.1	68.5
<b>Долгосрочные обязательства</b>	74.2	79.5
<b>Итого обязательства</b>	138.3	148.0
<b>Итого собственный капитал</b>	3.8	4.9
<b>Итого капитал и обязательства</b>	<b>142.1</b>	<b>152.9</b>

## Сжатый отчет о совокупном доходе

Млрд руб	2018	2017
<b>Валовая прибыль</b>	<b>178.8</b>	<b>158.3</b>
<b>Себестоимость реализации</b>	<b>(134.6)</b>	<b>(120.7)</b>
<b>ЕВИТДА</b>	<b>28.2</b>	<b>23.6</b>
<i>Маржа (%)</i>	<i>15.8</i>	<i>14.9</i>
<b>Операционная прибыль</b>	<b>20.1</b>	<b>15.8</b>
<i>Маржа (%)</i>	<i>11.2</i>	<i>10.0</i>
<b>Прибыль до налогообложения</b>	<b>10.8</b>	<b>6.2</b>
<i>Маржа (%)</i>	<i>6.0</i>	<i>3.9</i>
<b>Прибыль</b>	<b>7.7</b>	<b>4.0</b>
<i>Маржа (%)</i>	<i>4.3</i>	<i>2.5</i>
<b>Базовая прибыль на акцию (Руб./акция)</b>	<b>25.8</b>	<b>14.0</b>

## Сокращенный отчет о движении денежных средств

Млрд руб	2018г	2017г
Прибыль до налогообложения	10.8	6.2
Корректировки на износ и амортизацию	6.9	7.4
Корректировки на финансовые расходы	9.4	9.7
<b>Денежные средства, полученные от операционной деятельности, до корректировки на изменение оборотного капитала</b>	<b>28.7</b>	<b>23.2</b>
<b>Денежные средства, полученные от операционной деятельности</b>	<b>14.8</b>	<b>17.9</b>
Приобретение основных средств	(5.5)	(5.3)
<b>Денежные средства, направленные на инвестиционную деятельность</b>	<b>(6.0)</b>	<b>(5.5)</b>
Привлечение кредитов и займов	44.5	126.8
Погашение кредитов и займов	(42.7)	(131.4)
Выплаченные дивиденды	(3.7)	(3.3)
<b>Денежные средства, направленные на финансовую деятельность</b>	<b>(8.0)</b>	<b>(8.2)</b>
<b>Увеличение денежных средств и их эквивалентов</b>	<b>2.5</b>	<b>4.3</b>
Денежные средства и их эквиваленты на начало года	19.1	14.8
<b>Денежные средства и их эквиваленты на конец года</b>	<b>21.6</b>	<b>19.1</b>
<b>Свободный денежный поток на компанию</b>	<b>9.3</b>	<b>12.6</b>

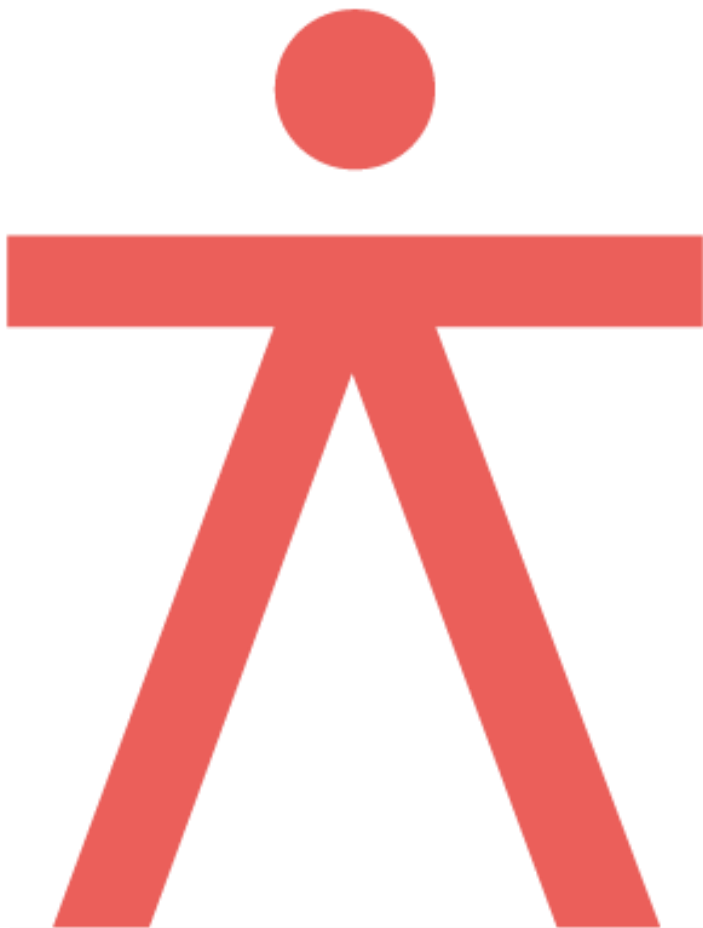
# ШИРОКАЯ ГЕОГРАФИЯ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ И СЕРВИСНЫХ АКТИВОВ



CHELPIPE  
GROUP



# ОСТАЛИСЬ ВОПРОСЫ?



Департамент корпоративных финансов и связей с инвесторами



**Дмитрий Муз**

+7 (495) 933-27-80 #4485

**Ольга Гапонова**

+7 (495) 933-27-80 #4493



Москва,  
Улица Лесная 5Б, 14 этаж, ПАО «ЧТПЗ»



[IR@chelpipe.ru](mailto:IR@chelpipe.ru)